

EVYAP RUS GENEL MÜDÜRÜ TARIK TAYFUN:

“RUSYA PAZARINDA EVYAP İÇİN BÜYÜK İŞ FIRSATLARI VAR”

TARIK TAYFUN, 2017 YILININ EKİM AYINDAN BU YANA LİDERLİK ETTİĞİ EVYAP RUS'TA GENÇ, DİNAMİK VE YARATICI YÖNÜ GÜÇLÜ BİR TAKIMLA ÇALIŞTIĞININ ALTINI ÇİZİYOR.



Tarik Bey merhaba, öncelikle sizi daha yakından tanıyabilir miyiz?

1969 doğumluyum; Diyarbakırlıyım. Hukukçu bir babanın, ilkokul öğretmeni bir annenin çocuğuyum. Boğaziçi Üniversitesi İşletme Bölümü mezunuyum. University of Wisconsin-Madison'da MBA yaptım. Eşim Sevim eczacı ve yedi yaşında bir kızımız, üç buçuk yaşında bir oğlumuz var.

İş yaşamına nasıl atıldınız, Evyap'a dek kariyeriniz nasıl gelişti?

Çalışma hayatına Anadolu Grubu bünyesinde mali işler uzmanı olarak başladım. 1996 yılında Coca-Cola Almaty Bottlers Finans Müdürü olarak Kazakistan'a atandım. 1998 yılında Kazakistan ve Kırgızistan Coca-Cola operasyonları tek merkezi yönetim altında toplandığında her iki ülkenin mali işler sorumluluğunu üstlendim. 1999 yılında Muhtar Kent'in sorumluluğu altında Orta Asya Bölge Başkanı Ronald W. Jones'a bağlı olarak Türkmenistan Ülke Genel Müdürü görevini üstlendim. Şirketin izniyle University of Wisconsin-Madison'da MBA için ABD'ye gittim ve master ardından Minneapolis merkezli Best Buy'da çalıştım. 2006 yılında tekrar Coca-Cola'ya döndüm ve Ortadoğu'da Ülke Genel Müdürlükleri görevleri üstlendim. Coca-Cola İçecek sürecinde Güney Irak'ta önde gelen şişeleme gruplarından birisinin satın alınması sürecinde birebir proje sorumluluğunu yürüttüm.

Evyap'la yollarınız nasıl ve ne zaman kesişti? Evyap'ın hayatınızda nasıl bir yeri var?

Evyap'a 2013 yılı Kasım ayında katıldım. Çalışma hayatım ağırlıklı olarak yabancı çok uluslu şirketlerde geçti. Özünü ve kaynağını kendi topraklarımızdan alan bir kurumun parçası olmak mutluluk ve gurur veriyor. Beş yılı Evyap'ta olmak üzere toplam 25 yıllık çalışma hayatımın 15 yıllık zaman dilimini Türkiye dışında geçirdim. Sanırım uluslararası coğrafyalarda ve çok kültürlü yapılarda bulunmanın sonucu olarak belirli beceriler daha gelişkin oluyor. Grubumuza ve markalarımıza bu yönde maksimum katkı sunma hedef ve bilinci ile hareket ediyorum.



Evyap Rus'ta ne kadar zamandır görev alıyorsunuz? Evyap Rus'taki sorumluluklarınızı kısaca özetler misiniz?

Ekim 2017'ye kadar Gelişmekte Olan Pazarlar ve İhracat Genel Müdürü olarak görev yaptım. Evyap Rus Genel Müdürü olarak atandığım 2017 Ekim ayına kadar bu görevi icra ettim. 2017 Ekim ayından bu yana da Evyap Rus Genel Müdürü olarak görev yapıyorum. Evyap'ın Rusya ve Belarusya'daki ticari operasyonlarından sorumluyum. Evyap'ın bu coğrafyalarda köklü bir geçmişi var. Başta Arko, Duru ve Fax markalarımız olmak üzere tıraşa hazırlık ve kişisel temizlik kategorilerinde liderlik segmentindeyiz. Federal zincirlerin tamamında ve bölgesel/yerel zincirlerin yüzde 80'inde güçlü markalarımızla mevcudiyetimiz var. Ayrıca 67 bayimiz ile geleneksel kanal üzerinden yaygın dağıtım ağıımız bulunuyor. Ticaret ekibi ve merkez ofis destek fonksiyonları olarak genç, dinamik ve yaratıcılık yönü oldukça güçlü bir takımla çalışıyorum.

Rusya pazarında Evyap'ın konumunu nasıl özetlersiniz?

Faaliyet alanımız çok geniş bir coğrafyayı içerdiği için doğal olarak yoğun seyahat planları zorunlu oluyor. Geçtiğimiz dokuz ay içerisinde müşteri-pazar ziyaretleri esnasında coğrafyanın en batısından en doğusuna birbirinden çok farklı bölgeleri gördük. Evyap olarak büyük iş fırsatları olduğunu görüyoruz. Potansiyelleri ve fırsatları kazanca çevirmek için azami derecede gayret göstereceğiz.



“GEÇTİĞİMİZ DOKUZ AY İÇERİSİNDE MÜŞTERİ-PAZAR ZİYARETLERİ ESNASINDA COĞRAFYANIN EN BATISINDAN EN DOĞUSUNA BİRBİRİNDEN ÇOK FARKLI BÖLGELERİ GÖRDÜK. POTANSİYELLERİ VE FIRSATLARI KAZANCA ÇEVİRMEK İÇİN AZAMI DERECEDE GAYRET GÖSTERECEĞİZ.”